



## **Internazionalizzazione**

## AI PER L'EXPORT

Come usare l'AI per innovare e competere sui mercati esteri



26 MARZO ORE 10/13

1 APRILE ORE 10/13

15 APRILE ORE 10/13

22 APRILE ORE 10/13

# 12 ORE 4 SESSIONI

Un corso che associa teoria, esercitazioni pratiche e simulazioni reali, dedicato a imprenditori, manager e professionisti coinvolti nei processi di internazionalizzazione.

PROMÔS  
ITALIA

**L'Intelligenza Artificiale non è il futuro. È il presente.**

Per le PMI che vogliono sviluppare business sui mercati internazionali, l'AI non è più una possibilità, ma uno strumento imprescindibile per restare competitive, prendere decisioni rapide e conquistare nuovi clienti.

Promos Italia organizza un **percorso formativo gratuito e pratico**, pensato per imprese come la tua: pronte a innovare davvero.

Cosa imparerai:

- ✓ Come usare l'AI per potenziare export, comunicazione e market intelligence
- ✓ Le basi del prompt engineering e degli strumenti più evoluti (ChatGPT, Perplexity, Copilot...)
- ✓ Come integrare l'AI nei processi aziendali, con casi reali e applicazioni concrete

---

 4 sessioni online da 3 ore

**26 marzo | 1 aprile | 15 aprile | 22 aprile**

 Destinatari: Imprenditori, export manager.

 Con esercitazioni pratiche, simulazioni e tutor esperti

 Certificato ufficiale al termine del percorso

Non perdere questa occasione. Porta l'AI nella tua impresa per il tuo business globale.

**INVIA LA TUA CANDIDATURA**

---

**Piano digitale e servizio di selezione dei marketplace sui tuoi mercati export**

PROMOS  
ITALIA

# SERVIZI DIGITALI PER L'EXPORT



---

## PIANO DIGITALE PER L'EXPORT

Definire una strategia digitale ben pianificata è spesso il fattore che distingue le imprese che crescono sui mercati esteri da quelle che restano invisibili. Partendo dalle tue esperienze digitali e commerciali, costruiamo un piano dedicato che indichi le azioni di digital marketing più indicate nel mercato di tuo interesse, anche grazie a soluzioni di AI appositamente sviluppate.

Il servizio include una restituzione personalizzata con consulenti dedicati.

[SONO INTERESSATO](#)

## MATCHMARKETPLACE 2026

Vuoi vendere i tuoi prodotti su un marketplace, ma non sai da dove iniziare? Anche grazie a soluzioni di AI, sviluppiamo un report che seleziona tre marketplace adatti ai tuoi prodotti nel mercato di tuo interesse, fornendo consigli operativi per ogni piattaforma.

Il servizio include una restituzione personalizzata con consulenti dedicati.

[SONO INTERESSATO](#)

---

### Calendario webinar informativi sul "Digital Export"

La Camera di Commercio di Salerno, nell'ambito del **programma per l'internazionalizzazione 2026** sviluppato in collaborazione con Promos Italia, avvia una serie di **webinar informativi**, ad accesso libero

---

previa registrazione, riguardanti tematiche del **digital export** di grande interesse per le PMI del territorio.

Il calendario è il seguente:

<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Intelligenza Artificiale e analisi dei dati per l'export	04/02/2026	10:00	12:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Marketing Trends 2026	03/03/2026	15:00	17:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Vendere Online con Tik-Tok Shop	02/04/2026	15:00	17:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Geometrie variabili per l'export: come cambia il piano di export alla luce dei Dazi	13/07/2026	15:00	17:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	AI Copilot per export manager	15/09/2026	10:00	12:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Vendere conoscendo il cliente con il CRM	28/09/2026	10:00	12:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Digital Trends in Brasile	27/10/2026	15:00	17:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Modelli di e-business: vendere online in modo differente	24/11/2026	15:00	17:00
<b>DigitExport</b>	corsi	Online	Vendere in nord europa: strategie per vendere nei paesi nordici	30/11/2026	10:00	12:00

Per registrarsi cliccare sul seguente link un mese prima della data di svolgimento:

<https://formazione.promositalia.com/cosa-facciamo/formazione-in-diretta/formazione-in-diretta.kl>

---

## Incontri di matching B2B

Nell'ambito del **programma per l'internazionalizzazione 2026**, sono in corso di avviamento i nuovi **incontri di matching B2B** del progetto **INBUYER**: le aziende ammesse a partecipare all'evento, previa registrazione, avranno la possibilità di presentare i propri prodotti e di effettuare incontri *one-to-one* (video-call) con qualificati interlocutori internazionali.

Per informazioni sul progetto si invita a prendere visione della **brochure** ([clicca per scaricarla](#)), mentre il calendario degli incontri di quest'anno è accessibile al seguente

**link:** <https://inbuyer.promositalia.com/inbuyer/events-calendar/>

La Camera di Commercio di Salerno, in prossimità degli eventi, pubblicherà sul sito web e nell'apposita newsletter mensile le opportunità disponibili nel progetto INBUYER.

---

# PROMÔS ITALIA



---

**Sui mercati esteri vince chi prende decisioni più rapide e consapevoli.**

L'Intelligenza Artificiale oggi permette alle imprese di analizzare dati di mercato, individuare opportunità commerciali e supportare le scelte di export, riducendo tempi e margini di errore.

Vuoi capire come usare concretamente l'AI per l'internazionalizzazione?

Partecipa al webinar gratuito

**Intelligenza Artificiale e analisi dei dati per l'export**

**4 febbraio 2026 | 🕒 10:00 – 12:00 | 📍 Online**

Scoprirai come:

- 👉 analizzare e visualizzare dati utili ai mercati esteri
- 👉 costruire prompt efficaci per ottenere insight strategici
- 👉 gestire correttamente dati e riservatezza delle informazioni

**ISCRIVITI**

**AI per l'export: fai il test e scopri in 3 minuti a che punto sei.**

Avrai un feedback personalizzato per migliorare la tua strategia di internazionalizzazione digitale.

**SCOPRI IL TUO LIVELLO DI AI**

---



## **SEI UN'IMPRESA INTERESSATA ALL'EXPORT?**

*La Camera di Commercio di Salerno, in collaborazione con Promos Italia, può supportare i tuoi progetti di export.*

L'Ente camerale offre **un'ampia gamma di servizi** di vario tipo il cui accesso può essere diretto e gratuito pubblico, con eventuale contributo di partecipazione nei casi previsti.

# ADVISORY

Formazione  
Consulenza

**Formazione NIBI:** formazione e aggiornamento di corsi executive.

**DigitExport:** piattaforma online con informazioni

**Piano Export Digitale:** supporto per l'internazionalizzazione degli obiettivi, contenuti organici.

**Sostenibilità ESG:** promozione della sostenibilità, assistenza e coaching.

[Scopri di più>](#)

# OPPORTUNITY

Finanziamenti per export  
Bandi e gare d'appalto EU

**Finanziamenti** nazionali, europei e internazionali per facilitare l'accesso ai finanziamenti.

**Progetti europei:** supporto per partecipare a bandi

[Scopri di più>](#)

# MATCHING

Ricerca partner esteri  
Workshop B2B

**InBuyer** incontri online di business matching con

**Business Trip** organizzazione di visite tecniche e

**Missioni Outgoing** partecipazione ad eventi mirati nei settori produttivi.

[Scopri di più>](#)

**AI STRATEGY**, servizio dedicato alle imprese internazionali

# SERVIZI DIGITALI

mercati esteri dopo averne valutato la strutturazio

**BUYER PERSONAS**, complementare al precedente  
delle buyer personas (ossia la definizione del "cliente"  
di promozione e comunicazione della propria azie

**LINKEDIN DISCOVERY**, servizio dedicato alle in  
mercati internazionali, pubblicando una campagn

[Scopri di più>](#)

Contatti

Unità organizzativa

Eventi e digitalizzazione

Responsabile

Domenico Clemente

Indirizzo

---

Via Generale Clark 19/21

CAP

84100

Telefono

+39 089 3068495

FAX

+39 089 3115023

Email

[domenico.clemente@sa.camcom.it](mailto:domenico.clemente@sa.camcom.it)

Ultima modifica

Giovedì 5 Marzo 2026

Condividi

---

---

Reti Sociali

Quanto ti è stata utile questa pagina?

Media 5 (3 votes)

Aliquota

Argomenti

[Internazionalizzazione](#)